



ООО «ДжиБиАй-Консалтинг»

23 мая 2025г.

(10.00-15.00, время Московское)

Он-лайн встреча с экспертом **Внешнеторговый контракт:** **юридические и бухгалтерские аспекты.**

Лектор: **Афанасьева С.В.** (бизнес-эксперт и консультант в области управления и организационного развития. Опыт преподавательской деятельности 10 лет. Имеет большой практический опыт консультирования и руководства консалтинговыми проектами в области постановки стратегического планирования, постановки финансового планирования и бюджетирования, организационного развития компаний)

Внешнеэкономическая деятельность всегда связана с массой вопросов и страхов. Страхи вполне обоснованы, так как санкции за нарушение валютного законодательства очень высокие.

Первое, с чего начинается любая сделка - это договор. К внешнеторговому контракту нужно подходить очень внимательно, так как риски того, что из-за неточных формулировок в договоре могут быть проблемы:

- с банком (банк- агент валютного контроля и внимательно проверяет все сделки с нерезидентами);
- с таможней (при составлении Таможенной декларации и провозе товара через границу);
- с налоговой (при проверке требуется пакет документов, куда однозначно входит договор);
- с самим контрагентом.

Цель семинара:

- дать слушателям комплексные знания по практике оформления внешнеторговых сделок
- выработать практические навыки формирования основных контрактных условий
- помочь участникам ВЭД избежать ошибок при подготовке внешнеторговых контрактов
- минимизировать риски и оптимизировать действия при осуществлении внешнеторговых операций.

ПРОГРАММА

1. На что обратить внимание при выходе на внешний рынок. Санкции.

- Особенности конъюнктуры товарных рынков, выбор зарубежного партнера
- Проверки деловой репутации и финансовой надёжности зарубежных партнеров с учетом требований законодательства

2. Международный (внешнеторговый) контракт купли-продажи товаров

- Порядок подготовки и заключения внешнеторгового контракта: на что обратить внимание
- Классификация контрактных условий: условия существенные и несущественные, обычные и специфические, коммерческие и юридические
- Виды внешнеторговых контрактов: контракты типовые и индивидуальные
- Особенности экспортно-импортного контракта купли-продажи товаров

3. Характеристика основных контрактных условий: предмет, качество, цена

- Основные требования к предмету контракта
- Способы определения качества товара в международной торговле
- Ценообразование во внешней торговле; виды (способы фиксации) внешнеторговых цен; виды скидок, применяемых в международной торговле
- Проблемы брака при внешнеторговых сделках

4. Характеристика основных контрактных условий: платеж, санкции, непреодолимая сила, арбитраж

- Условия платежа (валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов). Особенности расчетов по внешнеторговым договорам. Нововведения в валютном регулировании и валютном контроле в сфере внешнеэкономической деятельности

- Санкции и рекламации
- Форс-мажор и Арбитраж
- Наиболее типичные ошибки, допускаемые при подготовке внешнеторговых контрактов российскими участниками ВЭД
- Что делать покупателю при нарушении поставщиком сроков поставки

5. Практические рекомендации по применению правил Инкотермс 2020 для уменьшения рисков и негативных последствий при заключении дополнительных контрактов

- Таможенное оформление грузов и роль Инкотермс в определении таможенной стоимости товара
- Страхование, минимальное покрытие
- Предотгрузочная инспекция, снижение рисков при поставке
- Обязанности продавцов и покупателей
- Перехода рисков
- Перехода прав собственности
- Использования электронных документов
- Расчёт таможенной стоимости товаров при различных базисах поставки

6. Товаросопроводительные документы, особенности подготовки и оборота

- Товарно-транспортные документы
- Коммерческие документы
- Сертификаты
- Страховые полисы
- Экспортные декларации
- Порядок оформления товаросопроводительных документов при условии, что грузоотправитель и продавец или покупатель и грузополучатель – разные лица

7. Ответы на вопросы

В случае принятия новых нормативных правовых актов и (или) внесения изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации, Налоговый кодекс Российской Федерации, федеральные законы, правовые нормативные акты программа может быть частично изменена и актуализирована на момент проведения вебинара.

Стоимость участия – 11900 рублей. Постоянным партнерам предоставляются скидки!

Возможна пост-оплата по гарантийному письму!

В стоимость включено: просмотр + запись мероприятия, метод.материалы, сертификат о прослушивании, фин.документы.

*Для профессиональных бухгалтеров – возможность получения **ежегодного сертификата ИПБ 40 часов за 1 день** (уточняйте условия)!!!*

Подробности, регистрация, справки и ваши вопросы:

8-495-644-76-07, www.gbi-c.ru, vsb@gbi-c.ru