



ООО «ДжиБиАй-Консалтинг»

30 апреля 2025г.

(г.Москва, 10.00-15.00)

проводит мероприятие на тему:

Форма участия: он-лайн.

Выбор поставщика.

Оценка результатов работы с wybranными поставщиками.

Профилактика коррупционных рисков.

Лектор: **Афанасьева С.В.** (бизнес-эксперт и консультант в области управления и организационного развития. Опыт преподавательской деятельности 10 лет. Имеет большой практический опыт консультирования и руководства консалтинговыми проектами в области постановки стратегического планирования, постановки финансового планирования и бюджетирования, организационного развития компаний. Эксперт Лин-форума. Спикер на конференциях и выставках, посвящённых управлению рисками).

ФНС выпустила особый стандарт, по которому инспекторы станут оценивать выбор того или иного контрагента. И если выяснится, что компания знала или могла знать, что ее партнер «технический», есть вероятность, что снимут расходы и вычеты НДС (письмо от 10.03.2021 № БВ-4-7/3060@).

Вебинар поможет повысить эффективность и надежность закупочных операций на предприятии, снизить риски некачественных поставок, предотвратить ошибки при выборе и оценке поставщиков.

ПРОГРАММА:

1. Стратегия закупочной деятельности:

- способы закупок, конкурсные закупки;
- проверка информации, предоставляемой контрагентом;
- поиск информации о поставщиках (источники получения информации о состоянии финансово-хозяйственной деятельности контрагента) и создание банка данных;
- способы оценки поставщиков: сравнительные и рейтинговые;
- процесс выбора поставщика;
- проведение тендера;
- разработка стратегии взаимоотношений с поставщиками;
- документы организации, регламентирующие закупочную деятельность;
- распределение прав и ответственности.

2. Коммерческая осмотрительность при выборе контрагента в условиях экономического кризиса ("Кризисный Due Diligence"):

- основы «контрагентского» риск-менеджмента в свете требований ст. 54.1 НК РФ;
- основной риск – не проявление должной осмотрительности;
- риск сотрудничества с фирмой-«технической компанией»;
- риск игнорирования достоверных источников информации;
- риск – массовый учредитель, массовый директор;
- риск – подставной (номинальный) руководитель компании.
- прогнозирование возможного банкротства на основании анализа арбитражной истории;
- риск: наличие у контрагента существенных проблем с ФНС;
- риск: есть ли у вашего контрагента необходимые разрешения и лицензии?
- риск – дисквалификация топ-менеджмента контрагента;
- риск массовой регистрации контрагента;
- риск: способен ли наш контрагент выполнить договорные обязательства?
- комплексная оценка деловой репутации контрагента.

3. Профилактика коррупционных рисков

- Процессуальный риск – отсутствие регламента (методики) проверки контрагента и

антикоррупционной политики предприятия;

- результат риск-менеджмента – принятие решения о возможности сотрудничества с контрагентом;
- мониторинг и ведение досье контрагента

4. Ответы на вопросы

Стоимость участия – 11900 рублей. Постоянным партнерам – скидки!

Возможна пост-оплата по гарантийному письму!

В стоимость включено: просмотр мероприятия + запись, методические материалы, сертификат о прослушивании, финансовые документы.

Подробности, регистрация, справки и ваши вопросы:

8-495-644-76-07, www.gbi-c.ru, vsb@gbi-c.ru