



ООО «ДжиБиАй-Консалтинг»

**5 сентября 2024г.**

(г.Москва, 10.00-15.00)

проводит мероприятие на тему:

**Форма участия: он-лайн.**

**Выбор поставщика.**

**Оценка результатов работы с wybranными поставщиками.**

**Профилактика коррупционных рисков.**

Лектор: **Ильюшина Н.** (практикующий аудитор, налоговый консультант, аттестованный преподаватель Палаты Налоговых консультантов, преподаватель Института профессиональных бухгалтеров России).

ФНС выпустила особый стандарт, по которому инспекторы станут оценивать выбор того или иного контрагента. И если выяснится, что компания знала или могла знать, что ее партнер «технический», есть вероятность, что снимут расходы и вычеты НДС (письмо от 10.03.2021 № БВ-4-7/3060@).

Вебинар поможет повысить эффективность и надежность закупочных операций на предприятии, снизить риски некачественных поставок, предотвратить ошибки при выборе и оценке поставщиков.

#### **ПРОГРАММА:**

##### **1. Стратегия закупочной деятельности:**

- способы закупок, конкурсные закупки;
- проверка информации, предоставляемой контрагентом;
- поиск информации о поставщиках (источники получения информации о состоянии финансово-хозяйственной деятельности контрагента) и создание банка данных;
- способы оценки поставщиков: сравнительные и рейтинговые;
- процесс выбора поставщика;
- проведение тендера;
- разработка стратегии взаимоотношений с поставщиками;
- документы организации, регламентирующие закупочную деятельность;
- распределение прав и ответственности.

##### **2. Коммерческая осмотрительность при выборе контрагента в условиях экономического кризиса ("Кризисный Due Diligence"):**

- основы «контрагентского» риск-менеджмента в свете требований ст. 54.1 НК РФ;
- основной риск – не проявление должной осмотрительности;
- риск сотрудничества с фирмой-«технической компанией»;
- риск игнорирования достоверных источников информации;
- риск – массовый учредитель, массовый директор;
- риск – подставной (номинальный) руководитель компании.
- прогнозирование возможного банкротства на основании анализа арбитражной истории;
- риск: наличие у контрагента существенных проблем с ФНС;
- риск: есть ли у вашего контрагента необходимые разрешения и лицензии?
- риск – дисквалификация топ-менеджмента контрагента;
- риск массовой регистрации контрагента;
- риск: способен ли наш контрагент выполнить договорные обязательства?
- комплексная оценка деловой репутации контрагента.

##### **3. Профилактика коррупционных рисков**

- Процессуальный риск – отсутствие регламента (методики) проверки контрагента и антикоррупционной политики предприятия;
- результат риск-менеджмента – принятие решения о возможности сотрудничества с контрагентом;
- мониторинг и ведение досье контрагента

#### **4. Ответы на вопросы**

**Стоимость участия – 10900 рублей. Постоянным партнерам – скидки!  
Возможна пост-оплата по гарантийному письму!**

**В стоимость включено:** просмотр мероприятия + запись, методические материалы, сертификат о прослушивании, финансовые документы.

**Подробности, регистрация, справки и ваши вопросы:  
8-495-644-76-07, [www.gbi-c.ru](http://www.gbi-c.ru), [vsb@gbi-c.ru](mailto:vsb@gbi-c.ru)**