



ООО «ДжиБиАй-Консалтинг»

25 ноября 2022г.

(10.00-15.00, г.Москва)

проводит мероприятие на тему:

Встреча с экспертом

2 формата участия: очно или онлайн

Практика ведения бизнеса с Китаем.

Лектор: **Травинский П.С.** (к.э.н., эксперт-практик в области внешнеэкономической деятельности и логистики с 37 летним стажем, Генеральный директор внешнеторговой компании, Эксперт Комитета по экономической политике и предпринимательству Госдумы РФ, Эксперт-консультант «Портала внешнеэкономической информации» Министерства экономического развития РФ, Член рабочей группы при Федеральной Таможенной Службе РФ, Член Совета Российской ассоциации торговых компаний и товаропроизводителей электробытовой и компьютерной техники РАТЭК Эксперт по ВЭД крупнейшего российского дистрибьютора компьютерного и офисного оборудования - компании «Мерлион».)

В условиях новых экономических санкций и сложившейся социально-экономической и политической ситуации, в результате которых закрываются западные рынки, особенно пострадали компании осуществляющие внешнеэкономическую деятельность. В этих условиях для сохранения и развития бизнеса им необходимо пересмотреть свою стратегию, выходить на новые рынки, искать новых партнёров. И здесь одним из наиболее перспективных регионов являются рынки стран Юго-Восточной Азии, где доминирует Китай. Для России Китай становится основным политическим и торговым партнером. Однако бизнес с китайскими партнерами имеет целый ряд специфических особенностей, незнание, игнорирование которых несет значительные риски.

В результате обучения Вы

- получите необходимые знания об особенностях работы на рынках Китая;
- узнаете, как можно проверить финансовое положение и деловую репутацию потенциальных партнеров;
- научитесь грамотно готовить внешнеторговые контракты с учётом особенностей национального законодательства Китая;
- приобретёте уверенность в своих действиях, сможете увидеть общую картину процесса импорта и экспорта, с минимальным риском извлекать максимальную выгоду из работы с китайскими партнёрами.

ПРОГРАММА

1. Источники информации о товарах, услугах, поставщиках и покупателях в Китае.
2. Методика проверки надежности и деловой репутации китайских партнеров. Аудит предприятия – условия, стоимость, сроки; образец аудиторского отчета.
3. Основные положения внешнеторгового контракта. Условия оплаты и сроки поставки. Как выбрать оптимальный и безопасный способ оплаты товара.
4. Размещение, контроль процесса и сроков выполнения заказа. Экспортная упаковка и маркировка груза, стикеры, товаросопроводительные документы.
5. Проведение независимой инспекции произведенного товара до отгрузки. Инспекционные компании, процедуры, стоимость.
6. Транспортная логистика. Выбор оптимального базиса поставки и способа доставки товара. Виды транспорта, маршруты, тарифы.
7. Таможенное оформление китайских товаров. Требование к документам для подтверждения таможенной стоимости товара. Таможенные платежи – порядок расчёта, уплаты и возврата.
8. Меры нетарифного регулирования в отношении китайских товаров (лицензирование, сертификация, государственная регистрация и другие разрешительные документы).
9. Особенности экспорта в Китай. Структура российско-китайского товарооборота. Меры тарифного, нетарифного, санитарного, ветеринарного и фитосанитарного регулирования импорта в Китае.

10. Практические процедуры доступа на китайский рынок. Методика оценки перспектив китайского рынка для конкретного российского товара.

Стоимость участия – 10500 рублей. Постоянным партнерам предоставляются скидки!

Возможна пост-оплата по гарантийному письму!

В стоимость включено: очное участие или онлайн участие (просмотр + запись мероприятия), метод.материалы, сертификат о прослушивании, фин.документы, канцелярия и питание (при очном участии).

Для **профессиональных бухгалтеров** – возможность получения **ежегодного сертификата ИПБ 40 часов за 1 день** (уточняйте условия)!!!

Подробности, регистрация, справки и ваши вопросы:

8-495-644-76-07, www.gbi-c.ru, vsb@gbi-c.ru